

## Dokument zawierający kluczowe informacje

<b>Cel</b>	Niniejszy dokument zawiera kluczowe informacje o tym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu	charakteru tego produktu oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także ułatwić porównanie go z innymi produktami.
<b>Produkt</b>	<p><b>Nazwa produktu:</b> <b>PLAN NA DZIŚ I JUTRO (KOD PRODUKTU: ULTR)</b></p> <p><b>Nazwa twórcy:</b> Towarzystwo Ubezpieczeń Allianz Życie Polska S.A. („Allianz” albo „my”), www.allianz.pl</p> <p>Aby uzyskać więcej informacji, należy zadzwonić pod nr telefonu: +48 224 224 224.</p>	<p>Za nadzorowanie Allianz w odniesieniu do niniejszego dokumentu zawierającego kluczowe informacje odpowiedzialna jest Komisja Nadzoru Finansowego.</p> <p><b>Grupa:</b> Allianz</p> <p>Niniejszy Dokument zawierający kluczowe informacje został zaktualizowany w dniu 30.04.2023.</p> <p><b>Masz zamiar zakupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.</b></p>
<b>Co to za produkt?</b>	<p><b>Rodzaj:</b> Plan na dziś i jutro to dobrowolne, indywidualne ubezpieczenie na życie z ubezpieczeniowymi funduszami kapitałowymi („Fundusze”) o charakterze inwestycyjno-ochronnym ze składką regularną oraz możliwością wptacania składek doraźnych w dowolnej wysokości.</p> <p><b>Okres:</b> Umowa ubezpieczenia („Umowa”) zawierana jest na czas nieokreślony. Umowa ulega automatycznemu rozwiązaniu:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>z chwilą śmierci jedynego Ubezpieczonego albo ostatniego z dwóch Ubezpieczonych,</li> <li>z dniem, w którym wartość jednostek zewidencjonowanych na rachunku podstawowym przestała wystarczać na pokrycie pobieranych opłat,</li> <li>z dniem, w którym wartość jednostek zewidencjonowanych na rachunku podstawowym przestała wystarczać na pokrycie pobieranych opłat oraz na pobranie składki ochronnej – w przypadku wcześniejszego przekształcenia Umowy w ubezpieczenie bezskładkowe,</li> <li>wskutek nieopłacenia składki w terminie 90 dni od daty jej wymagalności, pomimo uprzedniego wezwania do zapłaty składki, o ile ubezpieczenie nie przekształci się w ubezpieczenie bezskładkowe lub nie zostanie czasowo zawieszona,</li> <li>z dniem odstąpienia od Umowy przez Ubezpieczającego,</li> <li>z dniem wystąpienia z Umowy przez Ubezpieczonego,</li> <li>a w przypadku Umowy na rachunek dwóch Ubezpieczonych – ostatniego z Ubezpieczonych.</li> </ul> <p>Zgodnie z przepisami prawa nie jesteście uprawnieni do jednostronnego rozwiązania Umowy, natomiast Ty zachowujesz prawo do wypowiedzenia Umowy w dowolnym czasie.</p> <p><b>Cele:</b> Celem Umowy jest zapewnienie ochrony ubezpieczeniowej na wypadek śmierci jedynego Ubezpieczonego albo ostatniego z dwóch Ubezpieczonych oraz długoterminowe gromadzenie i inwestowanie środków finansowych w Fundusze, a w przypadku zawarcia Umów dodatkowych zapewnienie ochrony dla Ciebie i najbliższych na wypadek nieprzewidzianych zdarzeń losowych. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu znajdują się w załącznikach do tego dokumentu sporządzonych osobno dla każdego Funduszu.</p>	<p><b>Docelowy inwestor indywidualny</b> to osoba, która ukończyła 18 lat oraz:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>jest zainteresowana regularnym gromadzeniem środków w Funduszach,</li> <li>posiada wiedzę i doświadczenie inwestycyjne, jest świadoma ryzyk związanych z inwestowaniem oraz akceptuje możliwość straty części lub całości inwestycji.</li> </ul> <p>Rodzaj inwestorów, z myślą o których wprowadziliśmy ten produkt, różni się w zależności od Funduszu.</p> <p><b>Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty</b></p> <p>W ramach Umowy zdarzeniem ubezpieczeniowym jest śmierć Ubezpieczonego lub ostatniego z dwóch Ubezpieczonych. Z tytułu zajścia zdarzenia ubezpieczeniowego w okresie ochrony Allianz wypłaci świadczenie w wysokości sumy ubezpieczenia wynoszącej 100 zł, oraz wartość jednostek uczestnictwa.</p> <p>Jeśli śmierć Ubezpieczonego będzie wynikiem okoliczności skutkujących ograniczeniem, lub wyłączeniem odpowiedzialności Allianz, suma ubezpieczenia na wypadek śmierci nie zostanie wypłacona. Wtedy Allianz wypłaci świadczenie w wysokości równej wartości jednostek uczestnictwa. Pozostałe wyłączenia i ograniczenia odpowiedzialności zostały wskazane w Ogólnych warunkach ubezpieczenia.</p> <p>Wszystkie dane liczbowe w tym dokumencie i w załącznikach przygotowaliśmy dla inwestora w wieku 40 lat, który wptaca 5000 zł rocznie. Twoja sytuacja i przebieg Twojej Umowy mogą być inne niż w tym przykładzie.</p> <p>Poniżej prezentujemy obliczone przy tych założeniach średnie koszty tej ochrony oraz ich wpływ na zwrot z inwestycji:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>składka z tytułu ryzyka śmierci Ubezpieczonego w ujęciu rocznym wynosi 12 zł,</li> <li>wpływ składki na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym różni się w zależności od Funduszu i wynosi od 0,06% do 0,09%.</li> </ul> <p>Składkę możesz opłacać z częstotliwością określoną przy zawarciu Umowy: miesięcznie, kwartalnie, co pół roku lub co rok. Przykładowa wartość świadczeń jest wskazana w poszczególnych załącznikach do tego dokumentu, w części, „Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?”.</p>

### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

#### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 10 lat. Jeśli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być znacznie niższy. Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten produkt jako 3, 4 albo 5 na 7 (z zależności od wybranego Funduszu), co stanowi średnio niską, średnią oraz średnio wysoką klasę ryzyka:

- wskaźnik ryzyka 3: oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy,
  - wskaźnik ryzyka 4: oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnie, a złe warunki rynkowe mogą wpłynąć na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy,
  - wskaźnik ryzyka 5: oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio duże, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.
- Ryzyko i zwrot z inwestycji różnią się w zależności od Funduszu, w ten sposób, że korzystny wynik inwestycyjny wybranych przez Ciebie Funduszy może przełożyć się na korzystny wynik inwestycyjny tego produktu, zaś negatywny wynik inwestycyjny tych Funduszy spowoduje negatywny wynik inwestycyjny produktu.

Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji. W przypadku niemożności wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty, możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

#### Scenariusze dotyczące wyników

Wyniki są ściśle związane z wynikami wybranych przez Ciebie Funduszy. Cztery scenariusze dotyczące wyników poszczególnych Funduszy, pokazujące możliwy zwrot z inwestycji, oraz dodatkowy scenariusz dotyczący świadczenia ubezpieczeniowego, jakie może otrzymać Uposażony znajdują się w załącznikach do tego dokumentu sporządzonych osobno dla każdego Funduszu.

## Co się stanie, jeśli Allianz nie ma możliwości wypłaty?

Możesz ponieść stratę w następujących sytuacjach:

- w przypadku upadłości Allianz, Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokaja roszczenia osób uprawnionych z umów ubezpieczenia na życie, w wysokości 50% wierzytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych 30 000 euro (Ustawa o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych),

- w przypadku zawieszenia odkupywania jednostek uczestnictwa albo tytułów uczestnictwa funduszu inwestycyjnego bądź likwidacji funduszu inwestycyjnego, w który inwestowane są środki klienta w ramach ubezpieczeniowych funduszy kapitałowych – brak instytucjonalnego systemu rekompensat lub gwarancji.

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów wybranego Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranego Funduszu.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1614 zł – 1661 zł	2829 zł – 4531 zł	6255 zł – 15 535 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	54,6% – 61,2%	8,6% – 12,4% każdego roku	4,5% – 7,6% każdego roku

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wplaconej składki inwestycyjnej.	0,7% – 1,1%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata administracyjna – za administrowanie Portfelem Modelowym (0,9% w skali roku) lub Funduszem z grupy B (0,7% w skali roku); naliczana od średniej wartości aktywów.  Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów każdego z Funduszy z grupy A. Wysokość opłaty różni się w zależności od Funduszu i wynosi od 1,5% do 3,5% (w skali roku).  Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł miesięcznie.  Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1%  Wariant inwestycyjny: 3,4% – 6,7%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0%  Wariant inwestycyjny: -0,1% – 1,5%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Opłaty za wyniki – opłaty za osiągnięcie określonego celu inwestycyjnego pobierane przez niektóre fundusze inwestycyjne stanowiące aktywa Funduszy będących Portfelami Modelowymi.  Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,0%  Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?

### Zalecany okres utrzymywania: 10 lat

Zalecany okres utrzymywania tego produktu wynika z charakterystyki dostępnych w nim Funduszy, zawartych w nim opłat oraz z długoterminowego charakteru ubezpieczenia. Rekomendowany okres inwestowania środków w poszczególne Fundusze wskazany jest w załącznikach.

- Możesz odstąpić od Umowy w ciągu 30 dni od dnia jej zawarcia albo 60 dni od dnia otrzymania po raz pierwszy rocznej informacji o wartości przysługujących świadczeń (tożsame prawo przysługuje Ubezpieczonemu w przypadku Umowy na cudzy rachunek).

- Możesz wypowiedzieć Umowę w każdym czasie jej trwania.
- W dowolnym momencie trwania Umowy możesz dokonać częściowego wykupu lub wykupu polisy. Wykup polisy skutkuje rozwiązaniem Umowy. Częściowy wykup lub wykup polisy nie wiąże się z poniesieniem żadnych dodatkowych kosztów lub opłat. Rezygnacja z ubezpieczenia przed zalecanym okresem utrzymywania może wiązać się ze wzrostem ryzyka inwestycji i zmniejszeniem zwrotu z inwestycji.

---

## Jak mogę złożyć skargę?

Możesz złożyć skargę, reklamację lub zażalenie:

- **wysyłając wiadomość e-mail na adres:** skargi@allianz.pl lub list na adres naszej siedziby (ul. Rodziny Hiszpańskich 1, 02-685 Warszawa),
- **za pomocą formularza dostępnego na naszej stronie internetowej:** www.allianz.pl,
- **dzwoniąc pod numer telefonu:** +48 224 224 224,
- **osobiście (składając pismo lub ustnie do protokołu):** bezpośrednio w każdej naszej jednostce obsługującej naszych klientów lub w naszej siedzibie.

Odpowiedzi na reklamacje udzielane są niezwłocznie, nie później niż w terminie 30 dni od ich otrzymania. Jeżeli rozpatrzenie reklamacji nie jest możliwe w tym terminie, zgłaszający jest

informowany o przewidywanym terminie jej rozpatrzenia. Termin rozpatrzenia reklamacji i udzielenia odpowiedzi nie może przekroczyć 60 dni od dnia jej otrzymania. Na reklamację odpowiadamy na piśmie. Na wyraźną prośbę osoby, która składa reklamację, odpowiadamy e-mailem. Reklamacja w sprawie związanej z Umową zawartą przez konsumenta może zostać także złożona do Rzecznika Finansowego lub Komisji Nadzoru Finansowego. Możesz też skorzystać z platformy ODR służącej do rozstrzygnięcia sporów konsumenckich w trybie online.

Informacje o postępowaniu reklamacyjnym, skargowym lub zażaleniomowym udostępniamy na naszej stronie internetowej www.allianz.pl oraz w naszych jednostkach obsługujących klientów.

---

## Inne istotne informacje

Przed zawarciem Umowy otrzymasz od nas następujące dokumenty,

które znajdziesz także na www.allianz.pl:

- ten dokument oraz załączniki do niego,
- Ogólne warunki ubezpieczenia „Plan na dziś i jutro” wraz z załącznikami,
- Regulamin Ubezpieczeniowych Funduszy Kapitałowych dla ubezpieczenia Plan na dziś i jutro.

Otrzymasz także Kartę produktu zawierającą podsumowanie najważniejszych informacji o produkcie, która jest dostępna w każdej jednostce Allianz obsługującej klientów. Na stronie www.allianz.pl/KID znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

Masz zamiar zakupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**PORTFEL AKTYWNEJ ALOKACJI (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest ochrona kapitału w okresach dekonjunktury na rynkach akcji oraz możliwie wysoki wzrost wartości lokowanych środków w okresach wzrostu cen akcji. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany przez inwestowanie aktywów Funduszu w jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych. Fundusz może lokować w jednostki uczestnictwa funduszy akcyjnych, czyli inwestujących m.in. w akcje i podobne instrumenty. Może lokować również w jednostki uczestnictwa funduszy dłużnych, czyli inwestujących w instrumenty dłużne takie jak np. obligacje. Pozostałą część aktywów Funduszu stanowią depozyty bankowe.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy: od zwrotu z funduszy inwestycyjnych, w który ten Fundusz inwestuje, od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy produkt

będzie utrzymywany w zalecany okresie utrzymywania. Zwrot z jednostek funduszy inwestycyjnych akcyjnych zależy m.in. od koniunktury na giełdach, zwłaszcza na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Zwrot z jednostek funduszy inwestycyjnych dłużnych zależy m.in. od koniunktury na rynkach obligacji, na którą wpływają zwłaszcza stopy procentowe i polityka pieniężna banku centralnego.

Istotne znaczenie dla osiągniętego zwrotu będą miały podjęte przez Allianz decyzje dotyczące udziału funduszy akcyjnych i funduszy dłużnych w Funduszu. Fundusze akcyjne, charakteryzujące się wysokim poziomem ryzyka i wrażliwe na koniunkturę na rynkach akcji, mogą stanowić od 0 do 100% portfela.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

#### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

#### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecany okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą

byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok)				
Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)				
<b>Scenariusze w przypadku dożywania</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2259 zł	8721 zł	6515 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-81,3%	-40,5%	-52,5%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2914 zł	20 526 zł	37 838 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-66,3%	-7,7%	-5,6%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3470 zł	25 048 zł	56 790 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-51,0%	0,1%	2,5%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4224 zł	31 233 zł	65 792 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-27,3%	8,8%	5,4%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przyśługująca beneficjentom	3570 zł	25 148 zł	56 890 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1645 zł	3847 zł	10 940 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	57,6%	10,7% każdego roku	6,4% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 2,5% przed uwzględnieniem kosztów i 9,1% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,9%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata administracyjna – za administrowanie Portfelem Modelowym – 0,9% w skali roku, naliczana od średniej wartości aktywów.	Umowa ubezpieczenia: 0,1%
	Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł.	Wariant inwestycyjny: 4,7%
	Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,8%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Opłaty za wyniki – opłaty za osiągnięcie określonego celu inwestycyjnego pobierane przez niektóre fundusze inwestycyjne stanowiące aktywa Funduszy będących Portfelami Modelowymi.  Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,0%  Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**PORTFEL DYNAMICZNY (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest uzyskanie możliwie wysokiego wzrostu wartości lokowanych środków w długim horyzoncie czasowym przy podwyższonym ryzyku inwestycyjnym. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany przez inwestowanie aktywów Funduszu w jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych. Przynajmniej 80% portfela stanowią jednostki uczestnictwa funduszy akcyjnych, czyli inwestujących m.in. w akcje i podobne instrumenty. Pozostałą część aktywów Funduszu stanowią jednostki uczestnictwa funduszy dłużnych oraz depozyty bankowe.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy: od zwrotu z funduszy inwestycyjnych, w który ten Fundusz inwestuje, od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od

długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy Fundusz będzie utrzymywany w zalecany okresie utrzymywania. Zwrot z jednostek funduszy inwestycyjnych akcyjnych zależy m.in. od koniunktury na giełdach, zwłaszcza na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

Istotne znaczenie dla osiągniętego zwrotu będą miały podjęte przez Allianz decyzje dotyczące udziału funduszy akcyjnych i funduszy dłużnych w Funduszu. Fundusze akcyjne, charakteryzujące się wysokim poziomem ryzyka i wrażliwe na koniunkturę na rynkach akcji, mogą stanowić od 0 do 100% portfela.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

#### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 4 na 7, co stanowi średnią klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnie, a złe warunki rynkowe mogą wpłynąć na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

#### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można do końca przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecany okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok)				
Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)				
<b>Scenariusze w przypadku dożywania</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2033 zł	6697 zł	4619 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-85,6%	-50,5%	-64,5%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2726 zł	18 122 zł	29 867 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-70,9%	-12,5%	-10,6%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3440 zł	24 427 zł	53 969 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-51,9%	-0,9%	1,5%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	5188 zł	38 445 zł	74 895 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	7,0%	17,2%	7,8%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3540 zł	24 527 zł	54 069 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł



## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1654 zł	4080 zł	11 816 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	57,3%	11,1% każdego roku	6,8% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 1,5% przed uwzględnieniem kosztów i 8,5% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,9%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata administracyjna – za administrowanie Portfelem Modelowym – 0,9% w skali roku, naliczana od średniej wartości aktywów.	Umowa ubezpieczenia: 0,1%
	Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł. Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Wariant inwestycyjny: 5,0%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,9%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Opłaty za wyniki – opłaty za osiągnięcie określonego celu inwestycyjnego pobierane przez niektóre fundusze inwestycyjne stanowiące aktywa Funduszy będących Portfelami Modelowymi.  Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,0%  Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**PORTFEL STABILNEGO WZROSTU (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest uzyskanie długoterminowego wzrostu wartości lokowanych środków przy ograniczonym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany przez inwestowanie aktywów Funduszu w jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych. Od 20% do 40% portfela stanowią jednostki uczestnictwa funduszy akcyjnych, czyli inwestujących m.in. w akcje i podobne instrumenty. Od 60% do 80% portfela stanowią jednostki uczestnictwa funduszy dłużnych, czyli inwestujących w instrumenty dłużne takie jak np. obligacje. Pozostałą część aktywów Funduszu stanowią depozyty bankowe.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy: od zwrotu z funduszy inwestycyjnych, w który ten Fundusz inwestuje, od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. Zwrot z jednostek funduszy inwestycyjnych akcyjnych zależy m.in. od koniunktury na giełdach, zwłaszcza na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Zwrot z jednostek funduszy inwestycyjnych dłużnych zależy m.in. od koniunktury na rynkach obligacji, na którą wpływają zwłaszcza stopy procentowe i polityka pieniężna banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest skierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok)				
Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)				
<b>Scenariusze w przypadku dożywania</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2634 zł	12 575 zł	11 639 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-73,1%	-26,6%	-34,0%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3058 zł	20 988 zł	39 522 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-62,5%	-6,8%	-4,7%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3458 zł	24 423 zł	54 140 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-51,3%	-0,9%	1,6%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3951 zł	28 755 zł	59 825 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-36,2%	5,5%	3,5%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3558 zł	24 523 zł	54 240 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł



## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1637 zł	3552 zł	9514 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	56,8%	10,1% każdego roku	5,9% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 1,6% przed uwzględnieniem kosztów i 7,7% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,9%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata administracyjna – za administrowanie Portfelem Modelowym – 0,9% w skali roku, naliczana od średniej wartości aktywów.	Umowa ubezpieczenia: 0,1%
	Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł.	Wariant inwestycyjny: 4,6%
	Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,4%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Opłaty za wyniki – opłaty za osiągnięcie określonego celu inwestycyjnego pobierane przez niektóre fundusze inwestycyjne stanowiące aktywa Funduszy będących Portfelami Modelowymi.  Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,0%  Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ DYNAMICZNY (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany poprzez inwestowanie od 60% do 100% jego aktywów w akcje spółek notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i instrumenty podobne do akcji (np. obligacje zamienne, prawa do akcji, prawa poboru, warranty subskrypcyjne, kwity depozytowe). Pozostałą część portfela mogą stanowić instrumenty dłużne, takie jak np. obligacje.

Fundusz może realizować ten cel inwestując bezpośrednio w wymienione wyżej instrumenty finansowe, lub inwestując w jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych, które inwestują w wymienione instrumenty.

Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które inwestuje, w tym m.in. od cen akcji. Zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje, są obligacje korporacyjne i akcje, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami akcji czy obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Dolcelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału ze względu na dużą zmienność kursów giełdowych, przy jednoczesnym średnim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 4 na 7, co stanowi średnią klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnie, a złe warunki rynkowe mogą wpłynąć na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą

byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok)				
Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)				
Scenariusze w przypadku dożycia				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1489 zł	4611 zł	2975 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-93,9%	-64,4%	-79,3%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2715 zł	18 739 zł	31 788 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-71,2%	-11,2%	-9,3%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3421 zł	23 559 zł	51 997 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-52,4%	-2,3%	0,8%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4979 zł	32 835 zł	65 836 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-0,8%	10,8%	5,4%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
Scenariusz w przypadku śmierci				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3521 zł	23 659 zł	52 097 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1641 zł	3665 zł	9989 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	56,1%	10,2% każdego roku	6,1% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 0,8% przed uwzględnieniem kosztów i 7,1% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,9%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 2% (w skali roku). Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł. Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1% Wariant inwestycyjny: 3,7%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 1,5%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ AKTYWNEJ ALOKACJI (FUNDUSZ) TO UBEPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany poprzez inwestowanie do 80% aktywów w akcje, obligacje zamienne oraz inne instrumenty oparte o akcje takie jak prawa do akcji, prawa poboru, warrantów subskrypcyjne, kwity depozytowe, obligacje zamienne i instrumenty pochodne.

Pozostałe aktywa mogą być inwestowane w listy zastawne, dłużne papiery wartościowe, instrumenty rynku pieniężnego oraz depozyty bankowe.

Fundusz może realizować ten cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty. Fundusz charakteryzuje się brakiem sztywnych zasad dywersyfikacji lokat oraz dużą zmiennością rodzaju lokat posiadanych w portfelu.

Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które inwestuje, w tym m.in.: wartości jednostek uczestnictwa funduszy inwestycyjnych, cen obligacji (skarbowych i korporacyjnych), opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje, są obligacje korporacyjne, zwrot zależy również od ryzyka kredytowego emitenta, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

#### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 4 na 7, co stanowi średnią klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnie, a złe warunki rynkowe mogą wpłynąć na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

#### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą

byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Scenariusze w przypadku dożywania</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2101 zł	6579 zł	4495 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-84,4%	-51,2%	-65,5%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2859 zł	20 023 zł	36 377 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-67,6%	-8,7%	-6,5%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3431 zł	23 316 zł	50 960 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-52,1%	-2,7%	0,4%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4577 zł	29 116 zł	60 306 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-15,3%	6,0%	3,7%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3531 zł	23 416 zł	51 060 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1640 zł	3619 zł	9737 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	56,3%	10,1% każdego roku	6,0% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 0,4% przed uwzględnieniem kosztów i 6,6% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,9%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 2% (w skali roku). Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł. Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1% Wariant inwestycyjny: 3,7%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 1,4%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar zakupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ OBLIGACJI (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany przez inwestowanie jego aktywów w średnio- i długoterminowe instrumenty dłużne (takie jak np. obligacje) emitowane przez przedsiębiorstwa, oraz emitowane i gwarantowane przez Skarb Państwa lub Narodowy Bank Polski, rządy państw członkowskich, a także innych państw należących do OECD, również z wykorzystaniem instrumentów pochodnych.

Ponadto aktywa mogą być inwestowane w dłużne papiery wartościowe emitowane przez inne niż wskazane powyżej podmioty.

Fundusz może realizować swój cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty.

Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które inwestuje, w tym m.in. od cen obligacji (skarbowych i korporacyjnych). Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje, są obligacje korporacyjne, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat.

W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania

możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach	
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3264 zł	20 636 zł	35 064 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-56,9%	-7,5%	-7,2%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3265 zł	23 063 zł	50 180 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-56,9%	-3,2%	0,1%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3435 zł	24 028 zł	52 013 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-52,0%	-1,6%	0,8%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3874 zł	26 565 zł	57 327 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-38,7%	2,4%	2,7%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>	5000 zł	25 000 zł	50 000 zł	
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3535 zł	24 128 zł	52 113 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>	12 zł	60 zł	120 zł	



## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1621 zł	3061 zł	7366 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	55,5%	9,1% każdego roku	5,0% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 1,4% przed uwzględnieniem kosztów i 6,6% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	1,0%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 2% (w skali roku). Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł. Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1% Wariant inwestycyjny: 4,1%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: -0,1%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ PIENIĘŻNY (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany poprzez inwestowanie jego aktywów przede wszystkim w krótkoterminowe instrumenty dłużne, emitowane lub gwarantowane głównie przez Skarb Państwa lub Narodowy Bank Polski, a także w inne instrumenty dłużne, papiery wartościowe zapewniające konkurencyjne oprocentowanie, emitowane przez inne podmioty o najwyższej wiarygodności. Fundusz może realizować ten cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty.

Głównym kryterium wyboru rodzajów lokat jest ochrona realnej wartości aktywów Funduszu.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które Fundusz inwestuje, w tym m.in.: wartości jednostek funduszy inwestycyjnych, cen obligacji (skarbowych i korporacyjnych), opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy produkt będzie utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje, są obligacje korporacyjne, zwrot zależy również od ryzyka kredytowego emitenta, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Sklassyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwine. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat.

W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą

byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2634 zł	19 416 zł	34 674 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-73,1%	-9,9%	-7,5%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2634 zł	19 416 zł	41 638 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-73,1%	-9,9%	-3,7%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3424 zł	23 737 zł	51 015 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-52,3%	-2,0%	0,4%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3832 zł	26 068 zł	55 602 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-40,0%	1,6%	2,1%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przyrostująca beneficjentom	3524 zł	23 837 zł	51 115 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1614 zł	2829 zł	6255 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	54,6%	8,6% każdego roku	4,5% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 0,4% przed uwzględnieniem kosztów i 5,1% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	1,1%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 1,5% (w skali roku).	Umowa ubezpieczenia: 0,1%
	Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł.	Wariant inwestycyjny: 3,4%
	Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,0%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki.
	Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ POLSKICH OBLIGACJI SKARBOWYCH (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany przez inwestowanie aktywów Funduszu w dłużne papiery wartościowe, w tym w szczególności w obligacje i bony skarbowe oraz Instrumenty Rynku Pieniężnego emitowane przez Skarb Państwa. Fundusz może realizować swój cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty.

Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które inwestuje, w tym m.in. od cen obligacji (w szczególności skarbowych, lecz także korporacyjnych). Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje są obligacje korporacyjne, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2922 zł	13 340 zł	12 841 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-66,0%	-24,3%	-31,2%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2989 zł	20 365 zł	37 262 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-64,3%	-8,0%	-6,0%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3440 zł	24 205 zł	53 801 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-51,8%	-1,3%	1,4%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4117 zł	28 849 zł	62 465 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-30,9%	5,7%	4,4%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3540 zł	24 305 zł	53 901 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1621 zł	3061 zł	7366 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	55,5%	9,1% każdego roku	5% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 1,4% przed uwzględnieniem kosztów i 6,6% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	1,0%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 2% (w skali roku). Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł. Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1% Wariant inwestycyjny: 4,1%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: -0,1%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ STABILNEGO WZROSTU (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany przez inwestowanie aktywów Funduszu zarówno w akcje i inne instrumenty oparte o akcje, jak i w instrumenty dłużne, takie jak obligacje, oraz w tytuły uczestnictwa zagranicznych funduszy inwestycyjnych. Akcje i instrumenty podobne do akcji mogą stanowić maksymalnie 40% aktywów netto Funduszu. Tytuły uczestnictwa zagranicznych funduszy inwestycyjnych mogą stanowić maksymalnie 30% aktywów netto Funduszu. Pozostałą część portfela będą stanowić instrumenty dłużne, takie jak np. obligacje, w tym emitowane, poręczone lub gwarantowane przez Skarb Państwa lub Narodowy Bank Polski.

Fundusz może realizować swój cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty.

Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym.

Fundusz inwestuje w instrumenty z różnych klas – w ten sposób dąży do uzyskania stopy zwrotu wyższej niż z instrumentów o niskim ryzyku (takich jak obligacje), jednocześnie ograniczając ryzyko związane z inwestowaniem np. w akcje.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które inwestuje, w tym m.in.: cen akcji, wartości jednostek i tytułów uczestnictwa funduszy inwestycyjnych, cen obligacji (skarbowych i korporacyjnych), opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy Fundusz będzie utrzymywany w zalecany okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje, są obligacje korporacyjne i akcje, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami tych akcji czy obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a zte warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak

skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecany okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).



Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)		<b>W przypadku zakończenia umowy po 1 roku</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 5 latach</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 10 latach</b>
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2589 zł	10 822 zł	8918 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-74,1%	-32,3%	-42,1%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2942 zł	19 865 zł	35 516 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-65,5%	-9,0%	-7,0%

<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3440 zł	24 010 zł	51 545 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-51,9%	-1,6%	0,6%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4024 zł	26 866 zł	58 440 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-33,9%	2,8%	3,1%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3540 zł	24 110 zł	51 645 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym, – zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	<b>W przypadku zakończenia umowy po 1 roku</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 5 latach</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 10 latach</b>
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1632 zł	3395 zł	8690 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	56,1%	9,7% każdego roku	5,5% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 0,6% przed uwzględnieniem kosztów i 6,3% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

<b>Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu</b>		<b>Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach</b>
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wptaczonej składki inwestycyjnej.	1,0%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 2% (w skali roku).	Umowa ubezpieczenia: 0,1%
	Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł.	Wariant inwestycyjny: 3,9%
	Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,8%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki.
	Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane od 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ AKCJI MAŁYCH I ŚREDNICH SPÓŁEK (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany poprzez inwestowanie od 70% do 100% jego aktywów w akcje małych i średnich spółek i instrumenty podobne do takich akcji (np. obligacje zamienne, prawa do akcji, prawa poboru, warranty subskrypcyjne, kwity depozytowe). Przez małe i średnie spółki rozumie się spółki, których waga w indeksie WIG jest mniejsza niż 2%. Pozostałą część portfela mogą stanowić instrumenty dłużne, takie jak np. obligacje. Fundusz może realizować ten cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty.

Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które inwestuje, w tym m.in. od cen akcji małych i średnich spółek. Zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje, są obligacje korporacyjne i akcje, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami akcji czy obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału ze względu na dużą zmienność kursów giełdowych przy jednoczesnym średnim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 4 na 7, co stanowi średnią klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnie, a złe warunki rynkowe mogą wpłynąć na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą

byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1548 zł	4923 zł	3203 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-93,2%	-62,0%	-76,9%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2679 zł	16 321 zł	24 720 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-72,0%	-16,6%	-14,8%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3440 zł	26 461 zł	62 201 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-51,9%	2,2%	4,3%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	5304 zł	40 673 zł	81 096 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	11,4%	19,5%	9,3%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3540 zł	26 561 zł	62 301 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1661 zł	4432 zł	13 827 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	57,7%	11,9% każdego roku	7,4% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 4,3% przed uwzględnieniem kosztów i 11,9% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,8%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 3% (w skali roku). Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł. Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1% Wariant inwestycyjny: 5,1%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 1,5%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane od 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar zakupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ AKCJI PLUS (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Cel Funduszu jest realizowany poprzez inwestowanie od 70% do 100% jego aktywów w akcje spółek notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i instrumenty podobne do akcji (np. obligacje zamienne, prawa do akcji, prawa poboru, warranty subskrypcyjne, kwity depozytowe). Pozostałą część portfela mogą stanowić instrumenty dłużne, takie jak np. obligacje.

Fundusz może realizować ten cel inwestując bezpośrednio w wymienione wyżej instrumenty finansowe, lub inwestując w jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych, które inwestują w wymienione instrumenty.

Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które inwestuje, w tym m.in. od cen akcji. Zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje, są obligacje korporacyjne i akcje, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami akcji czy obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Dolcelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału ze względu na dużą zmienność kursów giełdowych przy jednoczesnym średnim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Opólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 4 na 7, co stanowi średnią klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnie, a złe warunki rynkowe mogą wpłynąć na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1486 zł	4624 zł	2985 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-94,0%	-64,3%	-79,2%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2664 zł	18 339 zł	30 532 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-72,4%	-12,1%	-10,2%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3427 zł	24 261 zł	54 270 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-52,2%	-1,2%	1,6%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4944 zł	36 532 zł	75 332 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-2,1%	15,2%	7,9%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3 527 zł	24 361 zł	54 370 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1660 zł	4274 zł	12 749 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	57,3%	11,4% każdego roku	7,2% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 1,6% przed uwzględnieniem kosztów i 9,0% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,9%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 3% (w skali roku). Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł. Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1% Wariant inwestycyjny: 4,8%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 1,5%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ SELEKTYWNY (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany poprzez inwestowanie od 70% do 100% jego aktywów w akcje spółek notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. i instrumenty podobne do akcji (np. obligacje zamienne, prawa do akcji, prawa poboru, warranty subskrypcyjne, kwity depozytowe). Pozostałą część portfela mogą stanowić instrumenty dłużne, takie jak np. obligacje.

Fundusz może realizować ten cel inwestując bezpośrednio w wymienione wyżej instrumenty finansowe, lub inwestując w jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych, które inwestują w wymienione instrumenty.

Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które inwestuje, w tym m.in. od cen akcji. Zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje, są obligacje korporacyjne i akcje, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami akcji czy obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału ze względu na dużą zmienność kursów giełdowych przy jednoczesnym średnim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 4 na 7, co stanowi średnią klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnie, a złe warunki rynkowe mogą wpłynąć na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą

byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Scenariusze w przypadku dożywania</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1472 zł	4630 zł	2989 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-94,1%	-64,2%	-79,1%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2647 zł	18 353 zł	30 575 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-72,8%	-12,0%	-10,1%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3478 zł	24 869 zł	56 405 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-50,8%	-0,2%	2,4%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4929 zł	35 497 zł	74 535 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-2,6%	14,0%	7,7%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3578 zł	24 969 zł	56 505 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł



## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1661 zł	4312 zł	13 017 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	58,7%	11,5% każdego roku	7,3% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 2,4% przed uwzględnieniem kosztów i 9,9% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,8%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 3% (w skali roku). Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł. Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1% Wariant inwestycyjny: 5,0%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 1,5%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**ALLIANZ DEFENSYWNA MULTISTRATEGIA (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany przez inwestowanie od 65% do 100% jego aktywów w tytuły uczestnictwa funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 15. Pozostała część aktywów może być inwestowana w dłużne i udziałowe papiery wartościowe, instrumenty rynku pieniężnego, jednostki i tytuły innych funduszy oraz depozyty bankowe. Celem funduszu źródłowego jest osiągnięcie stopy zwrotu porównywalnej do modelowego portfela obejmującego w 15% globalne rynki akcji i w 85% rynki średnioterminowych obligacji denominowanych w euro. Fundusz może realizować swój cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z tytułów uczestnictwa funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 15. Na zwrot z tytułów uczestnictwa funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 15 będzie wpływać m.in. koniunktura na globalnych rynkach obligacji i globalnych rynkach akcji. Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy produkt będzie utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu lub funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 15 są obligacje korporacyjne i akcje, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami tych akcji czy obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banków centralnych na świecie.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą

byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zaplaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2 919 zł	16 120 zł	19 234 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-66,1%	-17,0%	-20,7%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3212 zł	20 080 zł	36 260 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-58,3%	-8,6%	-6,5%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3519 zł	28 785 zł	71 659 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-49,6%	5,6%	7,0%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4264 zł	33 470 zł	89 060 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-26,0%	11,6%	11,1%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3619 zł	28 885 zł	71 759 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1643 zł	3920 zł	11 845 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	58,7%	11,2% każdego roku	6,5% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 7,0% przed uwzględnieniem kosztów i 13,7% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,8%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata administracyjna – za administrowanie Funduszem z grupy B – 0,7% w skali roku, naliczana od średniej wartości aktywów. Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł. Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1% Wariant inwestycyjny: 5,6%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,1%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**ALLIANZ DYNAMICZNA MULTISTRATEGIA (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany poprzez inwestowanie od 65% do 100% jego aktywów przede wszystkim w jednostki uczestnictwa funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 75. Pozostała część aktywów może być inwestowana w dłużne i udziałowe papiery wartościowe, instrumenty rynku pieniężnego, jednostki i tytuły innych funduszy oraz depozyty bankowe. Celem funduszu źródłowego jest osiągnięcie stopy zwrotu porównywalnej do modelowego portfela obejmującego w 75% globalne rynki akcji i w 25% rynki średnioterminowych obligacji denominowanych w euro. Fundusz może realizować swój cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z tytułów uczestnictwa funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 75.

Na zwrot z tytułów uczestnictwa funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 75 będzie wpływać m.in. koniunktura na globalnych rynkach akcji i w mniejszym stopniu, globalnych rynkach obligacji. Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu w tym od tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu lub funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 75 są obligacje korporacyjne i akcje, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami tych akcji czy obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banków centralnych na świecie.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest skierowany do inwestorów akceptujących średnie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału ze względu na dużą zmienność kursów giełdowych przy jednoczesnym średnim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Skłasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a że warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą

byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok)				
Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)				
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	<b>Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.</b>			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2279 zł	9010 zł	6809 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-80,9%	-39,3%	-50,9%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2912 zł	19 631 zł	34 716 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-66,3%	-9,4%	-7,4%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3576 zł	30 369 zł	82 822 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-47,9%	7,7%	9,7%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4695 zł	41 832 zł	115 710 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-11,1%	20,7%	16,0%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3676 zł	30 469 zł	82 922 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1659 zł	4531 zł	15 535 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	61,2%	12,4% każdego roku	7,6% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 9,7% przed uwzględnieniem kosztów i 17,5% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,7%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata administracyjna – za administrowanie Funduszem z grupy B – 0,7% w skali roku, naliczana od średniej wartości aktywów.  Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł.  Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1%  Wariant inwestycyjny: 6,7%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0%  Wariant inwestycyjny: 0,2%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki.  Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki.  Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**ALLIANZ ZBALANSOWANA MULTISTRATEGIA (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany poprzez inwestowanie od 65% do 100% jego aktywów w jednostki uczestnictwa funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 50. Pozostała część aktywów może być inwestowana w dłużne i udziałowe papiery wartościowe, instrumenty rynku pieniężnego, jednostki i tytuły innych funduszy oraz depozyty bankowe. Celem funduszu źródłowego jest osiągnięcie stopy zwrotu porównywalnej do modelowego portfela obejmującego w 50% globalne rynki akcji i w 50% rynki średnioterminowych obligacji denominowanych w Euro. Fundusz może realizować swój cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z jednostek uczestnictwa funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 50. Na zwrot z jednostek uczestnictwa funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 50 będzie wpływać m.in. koniunktura na globalnych rynkach akcji i globalnych rynkach obligacji. Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy Fundusz będzie utrzymywany w zalecany okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu lub funduszu Allianz Dynamic Multi Asset Strategy 50 są obligacje korporacyjne i akcje, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami tych akcji czy obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banków centralnych na świecie.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecany okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą

byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2546 zł	11 542 zł	9988 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-75,1%	-29,8%	-38,5%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3121 zł	19 689 zł	34 916 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-60,8%	-9,3%	-7,3%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3553 zł	29 671 zł	77 291 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-48,5%	6,8%	8,4%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4414 zł	38 176 zł	103 480 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-20,9%	16,9%	13,9%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>	5000 zł	25 000 zł	50 000 zł	
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3653 zł	29 771 zł	77 391 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł



## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1 649 zł	4 172 zł	13 373 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	60,0%	11,7% każdego roku	6,9% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 8,4% przed uwzględnieniem kosztów i 15,5% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,8%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata administracyjna – za administrowanie Funduszem z grupy B – 0,7% w skali roku, naliczana od średniej wartości aktywów. Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł. Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1% Wariant inwestycyjny: 6,0%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,1%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar zakupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ AKCJI GLOBALNYCH (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany poprzez inwestowanie od 60% do 100% jego aktywów w jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych otwartych, tytuły uczestnictwa funduszy zagranicznych, oraz tytuły uczestnictwa instytucji wspólnego inwestowania mających siedzibę za granicą, które inwestują co najmniej połowę środków w akcje dopuszczone do obrotu na rynku zorganizowanym w państwie innym niż Polska. Pozostałą część portfela Funduszu mogą stanowić akcje i obligacje zamienne oraz inne instrumenty oparte o akcje, takie jak prawa do akcji, prawa poboru, warianty subskrypcyjne, kwity depozytowe listy zastawne lub instrumenty pochodne. Fundusz może realizować cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty.

Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które on inwestuje, w tym m.in. od wartości jednostek i tytułów uczestnictwa funduszy inwestycyjnych, od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. Zwrot z funduszy inwestycyjnych, w które inwestuje ten Fundusz zależy od koniunktury na globalnych rynkach akcji.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału ze względu na dużą zmienność kursów giełdowych przy jednoczesnym średnim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 4 na 7, co stanowi średnią klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnie, a złe warunki rynkowe mogą wpłynąć na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą

byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1732 zł	5678 zł	3773 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-90,6%	-56,7%	-71,6%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2873 zł	15 756 zł	23 246 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-67,3%	-17,9%	-16,2%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3542 zł	26 643 zł	66 768 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-48,9%	2,5%	5,6%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4609 zł	36 963 zł	83 857 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-14,1%	15,6%	10,0%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3642 zł	26 743 zł	66 868 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1660 zł	4385 zł	14 100 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	60,4%	11,9% każdego roku	7,4% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 5,6% przed uwzględnieniem kosztów i 13,2% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,8%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 3% (w skali roku).	Umowa ubezpieczenia: 0,1%
	Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł.	Wariant inwestycyjny: 6,5%
	Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,1%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki.
	Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ ENERGETYCZNY (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany przez inwestowanie co najmniej 60% aktywów Funduszu w akcje i inne instrumenty, których wartość jest zależna od sytuacji na rynku surowców, w tym surowców energetycznych. Do 40% aktywów funduszu mogą stanowić instrumenty dłużne, w tym emitowane, poręczone lub gwarantowane przez Skarb Państwa lub NBP. Fundusz może realizować swój cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty. Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz Życie w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które inwestuje, w tym m.in. od cen akcji spółek związanych z rynkiem surowców (w tym surowców energetycznych). Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje, są obligacje korporacyjne, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio wysokie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału ze względu na dużą zmienność kursów giełdowych przy jednoczesnym średnio wysokim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Skasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 5 na 7, co stanowi średnio wysoką klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio duże, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat.

W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą

byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok)				
Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)				
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	1026 zł	3134 zł	1938 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-98,2%	-77,6%	-90,2%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2250 zł	14 965 zł	38 307 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-81,5%	-19,9%	-5,4%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3509 zł	24 539 zł	55 223 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-49,9%	-0,7%	2,0%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3609 zł	24 639 zł	55 323 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-4,0%	18,6%	8,7%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	1650 zł	3947 zł	11 339 zł
	<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>	12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1650 zł	3947 zł	11 339 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	58,9%	10,8% każdego roku	6,6% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 2,0% przed uwzględnieniem kosztów i 8,8% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	0,9%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 3,5% (w skali roku). Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł. Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,1% Wariant inwestycyjny: 5,7%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,0%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ OBLIGACJI GLOBALNYCH (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH INDYWIDUALNEGO UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany przez inwestowanie do 100% jego aktywów w jednostki uczestnictwa funduszy inwestycyjnych otwartych, tytuły uczestnictwa oraz certyfikaty inwestycyjne funduszy zagranicznych lub tytuły uczestnictwa instytucji wspólnego inwestowania mających siedzibę za granicą, które inwestują co najmniej połowę środków w dłużne papiery wartościowe dopuszczone do obrotu na rynku zorganizowanym w państwie innym niż Polska. Do 40% aktywów funduszu inwestowane jest w obligacje, bony skarbowe oraz instrumenty rynku pieniężnego. Fundusz może realizować swój cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty. Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które inwestuje, w tym m.in. od wartości jednostek i tytułów uczestnictwa funduszy inwestycyjnych, oraz cen obligacji (skarbowych i korporacyjnych). Zwrot zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanej okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje, są obligacje korporacyjne, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banków centralnych na świecie.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat.

W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanej okresie utrzymywania

możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zaptaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat		W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok)				
Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)				
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	2992 zł	17 523 zł	23 105 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-64,2%	-13,8%	-16,4%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3147 zł	22 343 zł	44 756 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-60,1%	-4,4%	-2,2%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	3458 zł	23 927 zł	58 983 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-51,4%	-1,7%	3,2%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4649 zł	40 749 zł	86 837 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-12,7%	19,6%	10,6%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł
<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	3556 zł	24 027 zł	59 083 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł



## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	1626 zł	3186 zł	8307 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,4%	0,2% każdego roku	0,1% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	56,1%	9,3% każdego roku	5,3% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 3,2% przed uwzględnieniem kosztów i 8,7% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty wejścia</b>	Opłata wstępna – związana z zawarciem Umowy oraz alokacją składki na rachunek jednostek. Opłata wstępna w 1 roku polisowym wynosi 30% wpłaconej składki inwestycyjnej.	1,0%
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem z grupy A naliczana od wartości aktywów Funduszu w wysokości 1,5% (w skali roku).	Umowa ubezpieczenia: 0,1%
	Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł.	Wariant inwestycyjny: 4,2%
	Opłata polisowa w wysokości 7 zł miesięcznie.	
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,1%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki.
	Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane za ostatnie 10 lat).