

## Dokument zawierający kluczowe informacje

<b>Cel</b>	<p>Niniejszy dokument zawiera kluczowe informacje o tym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także ułatwić porównanie go z innymi produktami.</p>	
<b>Produkt</b>	<p><b>Nazwa produktu:</b>  <b>PLAN NA DZIŚ I JUTRO (KOD PRODUKTU: ULTR)</b></p> <p><b>Nazwa twórcy:</b> Towarzystwo Ubezpieczeń Allianz Życie Polska S.A. („Allianz” albo „my”), www.allianz.pl</p> <p>Aby uzyskać więcej informacji, należy zadzwonić pod nr telefonu: +48 224 224 224 (opłata za połączenie zgodna z taryfą operatora).</p> <p>Za nadzorowanie Allianz w odniesieniu do niniejszego dokumentu zawierającego kluczowe informacje odpowiedzialna jest Komisja Nadzoru Finansowego.</p>	<p><b>Grupa:</b> Allianz</p> <p>Niniejszy Dokument zawierający kluczowe informacje został zaktualizowany w dniu 10.05.2025. Do jego przygotowania użyto danych z 30.09.2024.</p> <p><b>Masz zamiar zakupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.</b></p>
<b>Co to za produkt?</b>	<p><b>Rodzaj:</b> Plan na dziś i jutro to dobrowolne, indywidualne ubezpieczenie na życie z ubezpieczeniowymi funduszami kapitałowymi („Fundusze”) o charakterze inwestycyjno-ochronnym ze składką regularną oraz możliwością wptacania składek doraźnych w dowolnej wysokości.</p> <p><b>Okres:</b> Umowa ubezpieczenia („Umowa”) zawierana jest na czas nieokreślony. Umowa ulega automatycznemu rozwiązaniu:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>z chwilą śmierci jedyne Ubezpieczonego albo ostatniego z dwóch Ubezpieczonych,</li> <li>z dniem, w którym wartość jednostek zewidencjonowanych na rachunku podstawowym przestała wystarczać na pokrycie pobieranych opłat,</li> <li>z dniem, w którym wartość jednostek zewidencjonowanych na rachunku podstawowym przestała wystarczać na pokrycie pobieranych opłat oraz na pobranie składki ochronnej – w przypadku wcześniejszego przekształcenia Umowy w ubezpieczenie bezskładkowe,</li> <li>wskutek nieopłacenia składki w terminie 90 dni od daty jej wymagalności, pomimo uprzedniego wezwania do zapłaty składki, o ile ubezpieczenie nie przekształci się w ubezpieczenie bezskładkowe lub nie zostanie czasowo zawieszona,</li> <li>z dniem odstąpienia od Umowy przez Ubezpieczającego,</li> <li>z dniem wystąpienia z Umowy przez Ubezpieczonego, a w przypadku Umowy na rachunek dwóch Ubezpieczonych – ostatniego z Ubezpieczonych.</li> </ul> <p>Zgodnie z przepisami prawa nie jesteśmy uprawnieni do jednostronnego rozwiązania Umowy, natomiast Ty zachowujesz prawo do wypowiedzenia Umowy w dowolnym czasie.</p> <p><b>Cele:</b> Celem Umowy jest zapewnienie ochrony ubezpieczeniowej na wypadek śmierci jedyne Ubezpieczonego albo ostatniego z dwóch Ubezpieczonych oraz długoterminowe gromadzenie i inwestowanie środków finansowych w Fundusze, a w przypadku zawarcia Umów dodatkowych zapewnienie ochrony dla Ciebie i najbliższych na wypadek nieprzewidzianych zdarzeń losowych. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu znajdują się w załącznikach do tego dokumentu sporządzonych osobno dla każdego Funduszu.</p> <p><b>Docelowy inwestor indywidualny</b> to osoba, która ukończyła 18 lat oraz:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>jest zainteresowana regularnym gromadzeniem środków w Funduszach,</li> <li>posiada wiedzę i doświadczenie inwestycyjne, jest świadoma ryzyk związanych z inwestowaniem oraz akceptuje możliwość straty części lub całości inwestycji,</li> </ul> <ul style="list-style-type: none"> <li>nie ma preferencji w zakresie zrównoważonego rozwoju w odniesieniu do produktu z Funduszem albo ma takie preferencje, ale cele inwestycyjne są dla niej ważniejsze niż czynniki zrównoważonego rozwoju.</li> </ul> <p>Rodzaj inwestorów, z myślą o których wprowadziliśmy ten produkt, różni się w zależności od Funduszu.</p> <p><b>Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty</b>  W ramach Umowy zdarzeniem ubezpieczeniowym jest śmierć Ubezpieczonego lub ostatniego z dwóch Ubezpieczonych. Z tytułu zajścia zdarzenia ubezpieczeniowego w okresie ochrony Allianz wypłaci świadczenie w wysokości sumy ubezpieczenia wynoszącej 100 zł oraz wartość jednostek uczestnictwa.</p> <p>Jeśli śmierć Ubezpieczonego będzie wynikiem okoliczności skutkujących ograniczeniem, lub wyłączeniem odpowiedzialności Allianz, suma ubezpieczenia na wypadek śmierci nie zostanie wypłacona. Wtedy Allianz wypłaci świadczenie w wysokości równej wartości jednostek uczestnictwa. Pozostałe wyłączenia i ograniczenia odpowiedzialności zostały wskazane w Ogólnych warunkach ubezpieczenia.</p> <p>Wszystkie dane liczbowe w tym dokumencie i w załącznikach przygotowaliśmy dla inwestora w wieku 40 lat, który wptaca 5000 zł rocznie. Twoja sytuacja i przebieg Twojej Umowy mogą być inne niż w tym przykładzie.</p> <p>Poniżej prezentujemy obliczone przy tych założeniach średnie koszty tej ochrony oraz ich wpływ na zwrot z inwestycji:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>składka z tytułu ryzyka śmierci Ubezpieczonego w ujęciu rocznym wynosi 12 zł,</li> <li>wpływ składki na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym może się różnić w zależności od Funduszu i wynosi od 0,04% - 0,05%.</li> </ul> <p>Składkę możesz opłacać z częstotliwością określoną przy zawarciu Umowy: miesięcznie, kwartalnie, co pół roku lub co rok. Przykładowa wartość świadczeń jest wskazana w poszczególnych załącznikach do tego dokumentu, w części, „Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?”.</p>	

## Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 10 lat. Jeśli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być znacznie niższy. Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Skasyfikowaliśmy ten produkt jako 3 na 7 – co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Ryzyko i zwrot z inwestycji różnią się w zależności od Funduszu, w ten sposób, że korzystny wynik inwestycyjny wybranych przez Ciebie Funduszy może przełożyć się na korzystny wynik inwestycyjny tego produktu, zaś negatywny wynik inwestycyjny tych Funduszy spowoduje negatywny wynik inwestycyjny produktu. Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji. W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty, możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

### Scenariusze dotyczące wyników

Wyniki są ściśle związane z wynikami wybranych przez Ciebie Funduszy. Cztery scenariusze dotyczące wyników poszczególnych Funduszy, pokazujące możliwy zwrot z inwestycji, oraz dodatkowy scenariusz dotyczący świadczenia ubezpieczeniowego, jakie może otrzymać Uposażony znajdują się w załącznikach do tego dokumentu sporządzonych osobno dla każdego Funduszu.

## Co się stanie, jeśli Allianz nie ma możliwości wypłaty?

Możesz ponieść stratę w następujących sytuacjach:

- w przypadku upadłości Allianz, Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokaja roszczenia osób uprawnionych z umów ubezpieczenia na życie, w wysokości 50% wierzytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych 30 000 euro (Ustawa o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych),

- w przypadku zawieszenia odkupywania jednostek uczestnictwa albo tytułów uczestnictwa funduszu inwestycyjnego bądź likwidacji funduszu inwestycyjnego, w który inwestowane są środki klienta w ramach ubezpieczeniowych funduszy kapitałowych – brak instytucjonalnego systemu rekompensat lub gwarancji.

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów wybranego Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranego Funduszu.

	W przypadku zakończenia umowy po 1 roku	W przypadku zakończenia umowy po 5 latach	W przypadku zakończenia umowy po 10 latach
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	48 zł – 49 zł	1169 zł – 1188 zł	4783 zł – 4852 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,5%	0,1% każdego roku	0,0% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	1,8%	1,8% każdego roku	1,9% każdego roku

### Struktura kosztów

		Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach
<b>Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu</b>		
<b>Koszty wejścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wejście do tej Umowy.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wejścia.
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem naliczana jest od wartości aktywów każdego z Funduszy. Wysokość opłaty dla każdego z Funduszy wynosi 1,7% (w skali roku). Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia 0,0% Wariant inwestycyjny 1,9% – 2,0%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia 0,0% Wariant inwestycyjny -0,1% – 0,0%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Ile czasu powinienem posiadać produkt i czy mogę wcześniej wypłacić pieniądze?

### Zalecany okres utrzymywania: 10 lat

Zalecany okres utrzymywania tego produktu wynika z charakterystyki dostępnych w nim Funduszy, zawartych w nim opłat oraz z długoterminowego charakteru ubezpieczenia. Rekomendowany okres inwestowania środków w poszczególne Fundusze wskazany jest w załącznikach.

- Możesz odstąpić od Umowy w ciągu 30 dni od dnia jej zawarcia albo 60 dni od dnia otrzymania po raz pierwszy rocznej informacji o wartości przysługujących świadczeń (tożsame prawo przysługuje Ubezpieczonemu w przypadku Umowy na cudzy rachunek).

- Możesz wypowiedzieć Umowę w każdym czasie jej trwania.
- W dowolnym momencie trwania Umowy możesz dokonać częściowego wykupu lub wykupu polisy. Wykup polisy skutkuje rozwiązaniem Umowy. Częściowy wykup lub wykup polisy nie wiąże się z poniesieniem żadnych dodatkowych kosztów lub opłat.

Rezygnacja z ubezpieczenia przed zalecanym okresem utrzymywania może wiązać się ze wzrostem ryzyka inwestycji i zmniejszeniem zwrotu z inwestycji.

---

## Jak mogę złożyć skargę?

Możesz złożyć skargę, reklamację lub zażalenie w każdej naszej jednostce obsługującej klientów lub w naszym biurze (ul. Inflancka 4B, 00-189 Warszawa). Możesz to zrobić:

- na piśmie – dostarczyć osobiście w naszej jednostce obsługującej klientów lub w naszym biurze (adres wskazany wyżej) albo przesyłką pocztową w rozumieniu ustawy prawo pocztowe,
- ustnie – telefonicznie (preferowany numer telefonu 224 224 224, opłata za połączenie zgodna z taryfą operatora) albo osobiście podczas wizyty w każdej naszej jednostce obsługującej klientów lub w naszym biurze (adres wskazany wyżej),
- elektronicznie – przy użyciu formularza dostępnego na naszej stronie internetowej [allianz.pl](http://allianz.pl), e-mailem: [skargi@allianz.pl](mailto:skargi@allianz.pl) lub na adres do e-doręczeń: AE:PL-73604-64978-TAJBC-22.

Odpowiedzi na reklamacje udzielane są niezwłocznie, nie później niż w terminie 30 dni od ich otrzymania. Do zachowania terminu

wystarczy wystanie odpowiedzi przed upływem 30 dni od dnia otrzymania reklamacji. Jeżeli rozpatrzenie reklamacji nie jest możliwe w tym terminie, zgłaszający jest informowany o przewidywanym terminie jej rozpatrzenia. Termin rozpatrzenia reklamacji i udzielenia odpowiedzi nie może przekroczyć 60 dni od dnia jej otrzymania. Na reklamację odpowiadamy na piśmie. Na wyraźną prośbę osoby, która składa reklamację, odpowiadamy e-mailem. Reklamacja w sprawie związanej z Umową zawartą przez konsumenta może zostać także złożona do Rzecznika Finansowego lub Komisji Nadzoru Finansowego.

Informacje o postępowaniu reklamacyjnym, skargowym lub zażaleniowym udostępniamy na naszej stronie internetowej [www.allianz.pl](http://www.allianz.pl) oraz w naszych jednostkach obsługujących klientów.

---

## Inne istotne informacje

Przed zawarciem Umowy otrzymasz od nas następujące dokumenty, które znajdziesz także na [www.allianz.pl](http://www.allianz.pl):

- ten dokument oraz załączniki do niego,
- Ogólne warunki ubezpieczenia „Plan na dziś i jutro” wraz z załącznikami,
- Regulamin Ubezpieczeniowych Funduszy Kapitałowych dla ubezpieczenia Plan na dziś i jutro.

Otrzymasz także Kartę produktu zawierającą podsumowanie najważniejszych informacji o produkcie, która jest dostępna w każdej jednostce Allianz obsługującej klientów.

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane od 2022 roku).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ POLSKICH OBLIGACJI SKARBOWYCH BIS (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany przez inwestowanie aktywów Funduszu w dłużne papiery wartościowe, w tym w szczególności w obligacje i bony skarbowe oraz Instrumenty Rynku Pieniężnego emitowane przez Skarb Państwa. Fundusz może realizować swój cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty. Środki Funduszu nie będą lokowane w instrumenty contingent convertibles tj. w obligacje kapitałowe, pożyczki podporządkowane lub inne instrumenty i umowy, w przypadku których, w razie wystąpienia określonego w warunkach emisji lub umowie zdarzenia inicjującego, emitent lub dłużnik dokonuje ich umorzenia, w formie odpisu trwałego albo odpisu tymczasowego obniżającego wartość nominalną instrumentu lub zobowiązania w całości lub w części, lub zamiany ich na akcje, lub też dokonuje umorzenia odsetek w całości lub części za dany okres odsetkowy lub wstrzymania ich wypłaty na czas nieoznaczony, jeżeli te obligacje kapitałowe, pożyczki podporządkowane, instrumenty lub umowy są emitowane lub zawierane przez dłużnika w celu ich zakwalifikowania lub już zostały zakwalifikowane do:

- składników funduszy własnych zgodnie z przepisami Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 575/2013 z dnia 26 czerwca 2013 r. w sprawie wymogów ostrożnościowych dla instytucji kredytowych i firm inwestycyjnych zmieniającego rozporządzenie (UE) nr 648/2012 lub

- środków własnych zgodnie z przepisami Rozporządzenia delegowanego Komisji (UE) 2015/35 z dnia 10 października 2014 r. uzupełniającego dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2009/138/WE w sprawie podejmowania i prowadzenia działalności ubezpieczeniowej i reasekuracyjnej (Wypłacalność II).

Głównym kryterium, którym kieruje się Allianz w odniesieniu do wszystkich rodzajów lokat jest wzrost wartości aktywów Funduszu w długim horyzoncie inwestycyjnym.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które inwestuje, w tym m.in. od cen obligacji (w szczególności skarbowych, lecz także korporacyjnych). Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy też od opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym tego, czy będzie on utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje są obligacje korporacyjne, zwrot zależy również od otoczenia makroekonomicznego, wyników finansowych spółek będących emitentami obligacji, oraz ryzyka kredytowego emitentów, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Jest to produkt dla osób, które posiadają wiedzę i doświadczenie inwestycyjne, są świadome ryzyka związanych z inwestowaniem w ten produkt, w tym akceptują możliwość straty części lub całości swojej inwestycji. Ten Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak

skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)	<b>W przypadku zakończenia umowy po 1 roku</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 5 latach</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 10 latach</b>	
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4478 zł	16 491 zł	17 961 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-18,7%	-16,2%	-22,4%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4478 zł	24 166 zł	47 810 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-18,7%	-1,3%	-0,9%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	5115 zł	27 452 zł	57 338 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	4,3%	3,7%	2,7%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	5363 zł	30 151 zł	65 674 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	13,7%	7,4%	5,3%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>	5000 zł	25 000 zł	50 000 zł	

<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	5215 zł	27 552 zł	57 438 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym.
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Całkowite koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Całkowite koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	<b>W przypadku zakończenia umowy po 1 roku</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 5 latach</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 10 latach</b>
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	48 zł	1188 zł	4852 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,5%	0,1% każdego roku	0,0% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	1,8%	1,8% każdego roku	1,9% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 4,6% przed uwzględnieniem kosztów i 2,7% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

<b>Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu</b>		<b>Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach</b>
<b>Koszty wejścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wejście do tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wejścia.
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem naliczana jest od wartości aktywów każdego Funduszu. Wysokość opłaty dla Funduszu wynosi 1,7% (w skali roku). Opłatę za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 2,0%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: -0,1%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane od 2022 roku).

## Załącznik do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

### Masz zamiar kupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

#### Co to za produkt?

**Rodzaj:**  
**FUNDUSZ ZACHOWAWCZY (FUNDUSZ) TO UBEZPIECZENIOWY FUNDUSZ KAPITAŁOWY, KTÓRY MOŻESZ WYBRAĆ W RAMACH UBEZPIECZENIA NA ŻYCIE „PLAN NA DZIŚ I JUTRO”**

**Cele:** Celem inwestycyjnym tego Funduszu jest wzrost wartości jego aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Allianz nie gwarantuje osiągnięcia tego celu.

Cel Funduszu jest realizowany poprzez inwestowanie jego aktywów przede wszystkim w krótkoterminowe instrumenty dłużne, emitowane lub gwarantowane głównie przez Skarb Państwa lub Narodowy Bank Polski, a także w inne instrumenty dłużne, papiery wartościowe zapewniające konkurencyjne oprocentowanie, emitowane przez inne podmioty o najwyższej wiarygodności. Fundusz może realizować ten cel inwestując bezpośrednio w wymienione instrumenty, lub inwestując w jednostki uczestnictwa takiego funduszu inwestycyjnego, który inwestuje w wymienione instrumenty. Środki Funduszu nie będą lokowane w instrumenty contingent convertibles tj. w obligacje kapitałowe, pożyczki podporządkowane lub inne instrumenty i umowy, w przypadku których, w razie wystąpienia określonego w warunkach emisji lub umowie zdarzenia inicjującego, emitent lub dłużnik dokonuje ich umorzenia, w formie odpisu trwałego albo odpisu tymczasowego obniżającego wartość nominalną instrumentu lub zobowiązania w całości lub w części, lub zamiany ich na akcje, lub też dokonuje umorzenia odsetek w całości lub części za dany okres odsetkowy lub wstrzymania ich wypłaty na czas nieoznaczony, jeżeli te obligacje kapitałowe, pożyczki podporządkowane, instrumenty lub umowy są emitowane lub zawierane przez dłużnika w celu ich zakwalifikowania lub już zostały zakwalifikowane do:

- składników funduszy własnych zgodnie z przepisami Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE)

nr 575/2013 z dnia 26 czerwca 2013 r. w sprawie wymogów ostrożnościowych dla instytucji kredytowych i firm inwestycyjnych zmieniającego rozporządzenie (UE) nr 648/2012 lub

- środków własnych zgodnie z przepisami Rozporządzenia delegowanego Komisji (UE) 2015/35 z dnia 10 października 2014 r. uzupełniającego dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2009/138/WE w sprawie podejmowania i prowadzenia działalności ubezpieczeniowej i reasekuracyjnej (Wypłacalność II).

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz zależy od zwrotu z instrumentów finansowych, w które Fundusz inwestuje, w tym m.in.: wartości jednostek funduszy inwestycyjnych, cen obligacji (skarbowych i korporacyjnych), opłat pobieranych w ramach Funduszu i w ramach Umowy, oraz od długości utrzymywania Funduszu, w tym od tego, czy produkt będzie utrzymywany w zalecanym okresie utrzymywania. W przypadku, w którym przedmiotem inwestycji Funduszu, lub funduszy inwestycyjnych, w które on inwestuje, są obligacje korporacyjne, zwrot zależy również od ryzyka kredytowego emitenta, natomiast w przypadku obligacji skarbowych – głównie od stopy procentowej i polityki pieniężnej banku centralnego.

Zwrot z inwestycji w ten Fundusz można ustalić na podstawie początkowej i końcowej wyceny jednostki Funduszu oraz opłat pobieranych w ramach Umowy.

**Docelowy inwestor indywidualny:** Jest to produkt dla osób, które posiadają wiedzę i doświadczenie inwestycyjne, są świadome ryzyk związanych z inwestowaniem w ten produkt, w tym akceptują możliwość straty części lub całości swojej inwestycji. Ten Fundusz jest kierowany do inwestorów akceptujących średnio niskie ryzyko utraty zainwestowanego kapitału przy jednoczesnym średnio niskim poziomie zysków, którzy planują utrzymać Fundusz przez 10 lat.

#### Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

##### Wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywał ten Fundusz przez 10 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego Funduszu w porównaniu z innymi Funduszami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na tym Funduszu z powodu zmian rynkowych, lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Sklasyfikowaliśmy ten Fundusz jako 3 na 7, co stanowi średnio niską klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio małe, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie nie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy. Ten Fundusz nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji.

W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak

skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy?” w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

##### Scenariusze dotyczące wyników

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie. Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki produktu / odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 15 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Tego produktu nie można łatwo spieniężyć. W przypadku wyjścia z inwestycji wcześniej niż w zalecanym okresie utrzymywania możesz ponieść dodatkowe koszty. Twoją maksymalną stratą byłaby strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconych składek).

Zalecany okres utrzymywania: 10 lat Przykładowa inwestycja: 5000 zł (na rok) Składka ubezpieczeniowa: 12 zł (na rok)		<b>W przypadku zakończenia umowy po 1 roku</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 5 latach</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 10 latach</b>
<b>Scenariusze w przypadku dożycia</b>				
<b>Minimum</b>	Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu w przypadku zakończenia umowy przed upływem 10 lat. Oszczędzający może stracić część lub całość swojej inwestycji.			
<b>Warunki skrajne</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4777 zł	22 548 zł	37 876 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-8,1%	-4,0%	-5,6%
<b>Niekorzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	4777 zł	24 841 zł	50 043 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-8,1%	-0,3%	0,0%
<b>Umiarkowany</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	5613 zł	25 798 zł	54 087 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	1,1%	1,2%	1,6%
<b>Korzystny</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów	5613 zł	28 422 zł	58 580 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	23,4%	5,1%	3,1%
<b>Kwota zainwestowana w czasie</b>		5000 zł	25 000 zł	50 000 zł

<b>Scenariusz w przypadku śmierci</b>				
<b>Zdarzenie objęte ubezpieczeniem</b>	Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom	5128 zł	25 898 zł	54 187 zł
<b>Składka ubezpieczeniowa pobrana w czasie</b>		12 zł	60 zł	120 zł

## Jakie są koszty?

### Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiągniętych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:

- w pierwszym roku stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym.
- zainwestowano 5000 zł rocznie.

Ciągłowe koszty dla inwestora indywidualnego stanowią połączenie kosztów produktu oraz kosztów Funduszu. Ciągłowe koszty różnią się w zależności od wybranych funduszy.

	<b>W przypadku zakończenia umowy po 1 roku</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 5 latach</b>	<b>W przypadku zakończenia umowy po 10 latach</b>
<b>Całkowite koszty</b>			
– Umowa ubezpieczenia	12 zł	60 zł	120 zł
– Warianty inwestycyjne	49 zł	1169 zł	4783 zł
<b>Wpływ kosztów w skali roku (*)</b>			
– Umowa ubezpieczenia	0,5%	0,1% każdego roku	0,0% każdego roku
– Warianty inwestycyjne	1,8%	1,8% każdego roku	1,9% każdego roku

(\*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku zakończenia inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 3,5% przed uwzględnieniem kosztów i 1,6% po uwzględnieniu kosztów.

### Struktura kosztów

<b>Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu</b>		<b>Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli zakończysz umowę po 10 latach</b>
<b>Koszty wejścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wejście do tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wejścia.
<b>Koszty wyjścia</b>	Nie pobieramy opłaty za wyjście z tej Umowy	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma kosztów wyjścia.
<b>Koszty bieżące ponoszone każdego roku</b>		
<b>Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne</b>	Opłata za zarządzanie Funduszem naliczana jest od wartości aktywów każdego z Funduszy. Wysokość opłaty dla Funduszu wynosi 1,7% (w skali roku). Opłata za ochronę ubezpieczeniową w wysokości 1 zł miesięcznie.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 1,9%
<b>Koszty transakcji</b>	Jest to koszt kupna i sprzedaży inwestycji bazowych na potrzeby produktu.	Umowa ubezpieczenia: 0,0% Wariant inwestycyjny: 0,0%
<b>Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach</b>		
<b>Opłaty za wyniki i premie motywacyjne</b>	Nie pobieramy opłaty za wyniki. Nie pobieramy opłaty z tytułu premii motywacyjnej.	Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma opłaty za wyniki. Nie dotyczy – w tym produkcie nie ma premii motywacyjnej.

## Inne istotne informacje

Na stronie [www.allianz.pl/KID](http://www.allianz.pl/KID) znajdują się również informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości w tym produkcie (publikowane od 2022 roku).